

# Los 7 hábitos de la gente **altamente inefectiva** intentando ganar dinero en Internet



Escrito por Javier Buckenmeyer

<http://www.buscoafiliados.com>

Hoy en día, más que nunca, las personas están buscando ganarse la vida en Internet. Algunos tendrán éxito pero la mayoría acabarán frustrados con poco o ningún resultado.

Llevo 5 años ganando dinero con mis propias páginas Web en Internet y a través de mi [blog](#) y [boletín](#) he podido observar a muchas personas en sus propios intentos de ganar dinero.

Desafortunadamente he observado fracaso o falta de progreso más que otra cosa y he observado 7 hábitos comunes entre las personas que no logran ganar dinero en Internet.

La mayoría de los ebooks e informes intentan explicarte lo que debes hacer para ganar dinero en Internet. Este informe te dice lo que no debes hacer y cómo no debes actuar.

Todos los fracasados en Internet exhiben uno o varios de los siguientes hábitos. Si tienes cualquiera de estos hábitos vas encaminando, junto al 90% de la gente, al fracaso en Internet.

## **Hábito 1 - Reciben y leen demasiada información**

Se dan de alta en demasiados boletines. Un guru está diciendo una cosa, hablando de una oportunidad o un producto que soluciona la vida a cualquiera. Otro guru habla de otra cosa diferente para lo cual hay otro producto que enseña todo lo que uno necesita saber para también vivir bien de Internet.

No saben a quién hacer caso. Reciben más y más consejos, ofertas, y promociones por e-mail. Todo lo cual solo sirve para confundir más y dejar a cualquier más parado que nunca.

Un día abrí una cuenta de correo solo para recibir y estudiar los boletines que me llegaban. Me di de alta en los boletines de 7 u 8 de los top gurus de marketing en Internet. Creé una carpeta para filtrar estos mensajes y a los 3 semanas, sin bromear, creo que tenía ya más de 1000 mensajes. Puedo decir con certeza que el valor educacional de estos mensajes era de 5% o menos. 95% eran promociones para algún curso o producto o promociones para ver o participar en algo que luego promociona un producto, curso o servicio.

Normalmente si estás continuamente tragando mucha información no estás produciendo. No puedes tragar y producir a la vez. No estás tomando acción hacia algún objetivo. Lo que estás haciendo es dudar y dejar la confusión apoderarse de ti. No conozco a nadie con un método y plan claro para ganar dinero que lee muchos boletines. Solo leen y hacen caso a boletines que pueden ayudar con el proyecto o método que ellos ya están haciendo.

La información no acaba con los boletines. La persona inefectiva también es capaz de pasar horas leyendo blogs y foros buscando ideas y haciendo caso a los consejos que encuentra por allí. Que nadie me mal entienda. Es bueno leer blogs y participar en algún foro, pero ese tiempo debe estar muy limitado. El verdadero aprendizaje empieza con la acción. Y con la acción llega experiencia.

La persona inefectiva prueba una cosa y luego otro. No se dedica realmente a nada. Va de oportunidad en oportunidad encontrándose cada vez con una desilusión. Luego dice que ha sido

timado porque no ha ganado dinero con todos los cursos y productos que ha comprado. Ya no se fía de nadie. No se da cuenta que él mismo es su peor enemigo. El problema está en si mismo, en sus hábitos.

## **Hábito 2 - No plantean ninguna meta concreta**

¿Cuántas veces has oído hablar de poner metas? Probablemente muchas veces. Está mencionado en casi cada libro de auto-ayuda que existe. La gente inefectiva (aunque la mayoría de ellos ya han leído 20 libros de auto-ayuda) no se fija ninguna meta para empezar a ganar dinero en Internet.

Toma nota que he dicho 'para empezar a ganar'. No estoy hablando de ponerse un reto de ganar millones (Si empiezas con ese reto acabarás muy frustrado.). Ni hablo de un reto de ganar miles. Estoy hablando de algún pequeño reto que sirve para empezar.

Para tener un negocio en Internet o 'vivir de Internet' existe un proceso. Si puedes ganar solo 200 o 300 euros (o dólares) por mes con un método o proyecto has puesto la primera piedra del proceso. La mayoría de las personas no llegan ni a eso porque no se obligan a llegar a ningún reto.

Es obligatorio ponerse el reto. Hay que decirse a uno mismo, "tengo que llegar a esta cantidad de algún modo u otro y no puedo parar de tomar una serie de acciones hasta tener esa cantidad". Cuando alguien toma esa decisión de hacer lo que es necesario para llegar a ese reto les obliga a trabajar e insistir y por lo tanto aprender e ir mejorando sus resultados.

El inefectivo, cómo no tiene reto o no está realmente comprometido con ese reto, hará un pequeño esfuerzo con un método que ha conocido. Cuando se da cuenta que es más difícil de lo que pensaba, busca otra cosa. No tiene el compromiso para insistir hasta coger experiencia y lograr la primera meta. Tampoco suelen tener una fecha pensada para tener materializado esa meta o reto.

Si puedes ganar 200 euros con una página o método, significa que puedes ganar 2000 o más.

### **Hábito 3 - No hacen un plan de negocio.**

Un plan de negocio suena como algo muy complejo. Pero en este caso no estoy hablando de un plan de negocio de 100 páginas escrito profesionalmente para presentar a un grupo de inversores. Esto es un plan sencillo, puede ser una página o solo unos párrafos para uno mismo.

Es simplemente algo que dice voy a montar tal página (o páginas, o producto), con esta estructura, servicio o información que podrá generar x cantidad de dinero de este modo y aporta x que está faltando en el mercado.

A continuación explica lo que tendrás que hacer, las acciones concretas que tendrás que tomar – a diario - y los recursos y tiempo que necesitarás para que el objetivo pueda cumplirse.

Las cosas nunca salen exactamente como planeamos. Pero siempre necesitamos un plan para tener claro lo que debemos estar haciendo, que acciones tomar para ir moviéndose hacia el objetivo. Luego en el proceso de acción se va corrigiendo un poco el plan y la estrategia.

Los inefectivos no tienen ningún plan. Su único plan y objetivo es 'ganar dinero'. Por eso buscan soluciones hechas y productos que les explica que hacer, paso por paso.

### **Hábito 4 - No se centran en un proyecto**

Este hábito quizás debe salir como número 1 porque para los que si empiezan a tomar acción su eminente inefectividad se realiza en su indecisión y dispersión de esfuerzo en varios proyectos.

Hay una percepción común y errónea que tener más proyectos o páginas es mejor. Como si te diera más posibilidades de ganar dinero. La realidad es muy diferente. El éxito suele llegar a la persona concentrada en un proyecto o en un método.

Esto es lo que suele ocurrir:

- El pequeño 'emprendedor', todo emocionado, arranca su primera Web
- Ponen algunos contenidos, quizás alguna aplicación o aplicaciones sencillas en la Web
- Se le ocurre más ideas para otras páginas. Piensa, "Oh, me apetece mucho hacer esta otra idea y así puedo ganar más."
- Llevan un tiempo trabajando en el segundo proyecto y al primer proyecto ya no le hace mucho caso y se queda media muerta de risa

- Empieza a aburrirse con el segundo proyecto y empieza otra página diferente

Al cabo del tiempo ninguna de las páginas ganan algo significativo porque el inefectivo o deja sus proyectos abandonados o dispersa su tiempo y recursos entre 3 proyectos diferentes. Ya es lo bastante difícil tener éxito con una página estando totalmente centrada en ella como para intentar ganar con 3. (Esto no se aplica necesariamente si vendes productos.)

¿Si estás llevando 3 o 4 proyectos como puedes competir con alguien que está centrado en solo 1?

Donde también fallan los inefectivos es en la calidad de su página. Se habla mucho de calidad de contenidos ¿pero qué tal las aplicaciones y todo el funcionamiento de la página? ¿Es sencillo, fácil de usar? ¿Tiene un aspecto profesional? ¿El diseño es óptimo y da la talla estéticamente? ¿Se ha fijado en todos los detalles y todo lo que puede mejorar para que esa página se convierta en la mejor y la referencia en Internet?

¿Por qué vas a crear más proyectos cuando el primero no da la talla? ¿Sabes la diferencia en ganancias entre tener una página que es la mejor y la autoridad en Internet para un nicho y tener 4 proyectos hechos a medias?

## **Hábito 5 - No superan la curva 'trabajo/aprendizaje'**

Este hábito realmente separa los ganadores de los perdedores. El inefectivo no tiene noción de lo que significa generar ingresos sin un empleo o sin realizar trabajos pagados como profesional (abogado, diseñador, etc.). Su concepto de crear ingresos es el mismo de un niño de 8 años que pone una mesa en la calle para vender limonada.

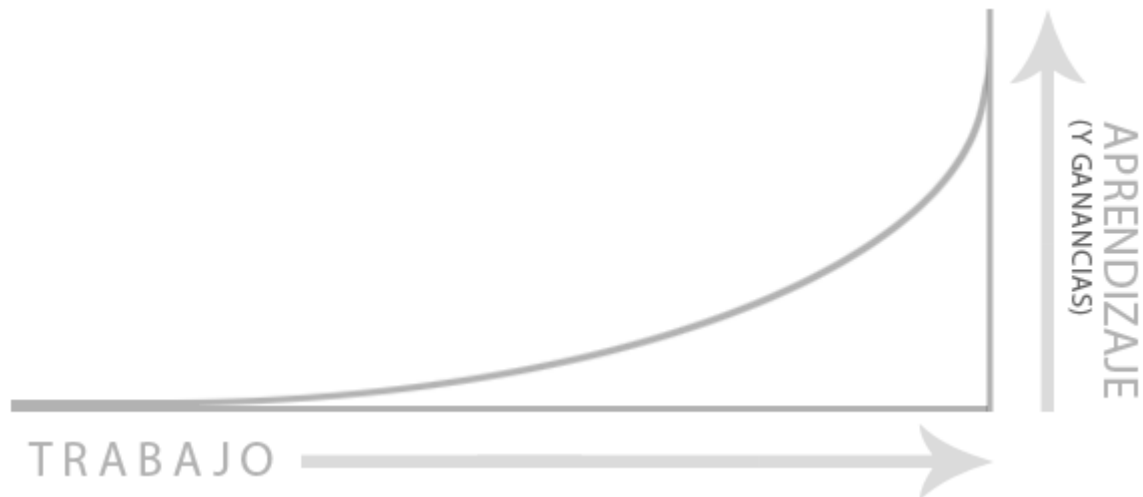
El éxito en cualquier emprendimiento nunca llega antes de superar la curva 'trabajo/aprendizaje'. Como mencioné previamente, el verdadero conocimiento llega con experiencia. La experiencia llega con trabajo y acción. No hay éxito sin conocimiento.

Por eso ningún curso puede hacerte dinero. Los cursos ayudan, pueden ayudar muchísimo si los estudias bien. Y los debes revisar mientras vayas desarrollando tus proyectos porque todo lo que lees va teniendo más sentido cuando lo experimentas por ti mismo en tu proyecto.

Normalmente alguien hace una carrera de 4 años para obtener un título y saber hacer un trabajo. Si dedicas 4 años de trabajo (trabajo diario o constante) en 1 proyecto Web o un método

conseguirás superar la curva trabajo/aprendizaje para generar ingresos significantes o en algunos casos ingresos espectaculares.

El trabajo es largo y los resultados pocos durante un largo periodo. Este periodo es largo pero es cuando se va desarrollando el aprendizaje. Incluso con una operación donde el equipo o la persona saben lo que están haciendo, un nuevo proyecto necesita un largo tiempo de inversión (puede ser en dinero, trabajo y sudor o las 2 cosas).



Simplemente la cosa es así. El inefectivo no comprende el trabajo y constancia necesaria para ganar en Internet. Y ese trabajo y constancia, como ya mencionamos, tiene que estar centrado en un proyecto, servicio o método.

## Hábito 6 – Tienen una motivación demasiado floja

¿Quieres ganar dinero en Internet? ¿Realmente quieres ganar dinero en Internet? ¿Qué estás dispuesto a dar para conseguir ganar dinero?

Solo querer algo no es suficiente para obtenerlo. Esa es una dura lección que yo aprendí. Llegué a pensar que podía conseguir cualquier cosa solo deseándolo y poniendo un mínimo de esfuerzo.

Hace falta trabajo, mucho trabajo para ir logrando cosas. Aquí es donde entra el nivel de motivación de cada uno. El inefectivo cree que tiene mucha motivación. Le puede pasar una de las siguientes cosas:

- Se ha quedado sin trabajo

- Odia su trabajo
- Está sumergido en deudas

Estos no son buenos motivos. Y si se encuentra en esa situación es que no tiene una ética de trabajo y nivel de cuidado con el dinero necesario para tener éxito. (Pero eso puede cambiar.)

La persona que quiere ganar dinero en Internet debe tener la actitud de un emprendedor. Un emprendedor es cómo un inventor. Crea un producto, servicio o página Web para servir alguna necesidad. El emprendedor tiene ilusión con el proceso de creación y con el producto o servicio que está creando. Compagina esa ilusión con la ilusión de poder hacer dinero.

El inefectivo solo busca dinero y lo busca por el vía que parece el más rápido y fácil, y por eso nunca lo encuentra.

El inefectivo desea ganar dinero en Internet pero su deseo es débil. No tiene la fuerza de voluntad para sostenerle en el trabajo diario. Le falta disciplina y la falta iniciativa.

## **Hábito 7 - Tienen demasiadas ideas y hablan demasiado**

Hay una regla que dice: El que más habla, menos hace. El inefectivo le encanta hablar de ganar dinero en Internet. Crea su blog sobre ganar dinero en Internet y cuenta al mundo como ganar dinero en Internet.

Crear un blog sobre ganar dinero en Internet (o cualquier tema que te apasiona) no tiene nada de malo pero asegúrate de estar tomando mucha acción para crear ingresos, no solo hablar de ello en tu blog y con tus amigos. Toma acción para cumplir tus sueños y triunfar. Si vas a hablar, habla de tus triunfos, no de tus sueños.

El inefectivo tiene muchas ideas. Esta es parte de su decadencia. Tiene tantas ideas que no se decide y no toma acción sobre ninguna de ellas. En algunos casos el inefectivo espera 'la idea perfecta' o la idea que le va hacer millonario porque es tan original. Todo mundo tiene ideas pero pocas personas son capaces de llevar solo una idea a cabo con éxito. Las personas ganan mucho dinero, no las ideas.

Si tienes muchas ideas empieza a descartarlas todas menos una. El inefectivo piensa que una buena idea puede hacerle rico o ganar un buen dinero en Internet. Pero no suelen ser las ideas

sino el conocimiento, concentración de esfuerzo y pasión que sientes por el proyecto (todas las cosas que menciona ya el informe) que lleva alguien al éxito en Internet. De modo que a callarse, bajar la cabeza, centrarse y ponerse a trabajar.

Espero que este pequeño informe haya sido útil para los que se encuentran perdidos en el juego de ganar en Internet. Si te falta dirección o tienes alguna duda puedes dejar comentarios en mi [blog](#) y te responderé personalmente allí.

Copyright 2009 Javier Buckenmeyer – Está prohibido modificar este informe. Se puede compartir libremente.

Sobre Javi

Empecé en Internet en 1996 con una cuenta de email en la universidad de Toledo, Ohio, EEUU. Al poco tiempo conseguí un trabajo con la universidad diseñando páginas. Durante años trabajé como diseñador Web hasta un día descubrir lo que podía ganar con mis propias páginas.

Mi mayor éxito sigue siendo Google AdSense. He creado un curso sobre cómo ganar dinero AdSense -[100% AdSense](#), que en mi humilde opinión, es el mejor y más completo, tanto cómo en inglés que español.